

コース番号	A-f10	提供企業・団体名	ソニー生命保険株式会社			
プログラム名	営業マンが教えるコミュニケーション術		実施場所	教室等		
コミュニケーションが苦手だと感じている方へ。実はそれは、「どうすれば相手に伝わるのか」というメカニズムを知らないだけかもしれません。多くの人から「あなたの話をもっと聴きたい」と言われるまでになった講師から、事務職を中心とした経験しかない中で身につけたコミュニケーション術として、相手に伝わる話し方や、信頼関係を築くコツなどについて、実践的に楽しく学びましょう。 ～活用事例～ ○ 社員教育の一環として ○ コミュニケーション力向上研修として			対 象	大人	定 員	10名以上
			所要時間	45～90分 (要相談)	必要経費	無料
			準備物	延長ケーブル(要電源)、プロジェクター、スクリーン		
			その他			